



Foto: Rudolf Wichert

**Horst Becker**, Gründer und Geschäftsführer der Isotec-Franchise-Systeme.

## Erfolg zum Nachahmen

Isotec ist als Franchise-Anbieter Topspezialist in der Gebäudesanierung. Weil Firmengründer Horst Becker den richtigen Riecher hat.

Als Horst Becker 1983 die „Horst Becker Isoliertechnik“ in Bergisch Gladbach gründete, studierte er noch Betriebswirtschaft. Schon damals erkannte er, dass mit der Sanierung von feuchten Wänden in Gebäuden durch Isolierung von innen und außen gutes Geld zu verdienen ist. Allerdings ahnte Becker nur, dass sich die Gebäudesanierung zum Milliardenmarkt entwickeln würde. Heute weiß er es, denn 27 Prozent aller Gebäude in Deutschland stammen aus den 60er-Jahren und müssen saniert werden.

Horst Becker muss sich um Aufträge nicht sorgen, denn sein Konzept ging auf. Das Unternehmen setzte von Anfang an nur neueste Techniken ein, „denn nur eine dauerhaft sichere Gebäudesanierung kann sich am Markt durchsetzen“, weiß Becker. Mit der Gründung der Firma Isotec vor 20 Jahren setzte er seinen „Traum von einer Quali-

tätsmarke“ um: Mit einem hohen Anspruch, der Branchenstandards weit übertrifft. So werden feuchte Wände mit einem patentierten Spezial-Paraffin, einer Art Kerzenwachs nachhaltig trockengelegt. Außerdem werden die Dienstleistungen und Produkte laufend verbessert.

Handwerkern, die ebenfalls mit Hightech-Sanierung erfolgreich sein wollen, bietet Becker Isotec als Franchise-System an. „Dadurch konnte ich schnell wachsen und den Markterfolg in der Gebäudesanierung multiplizieren“, erklärt der Firmenchef. Mit über 70 Franchise-Betrieben in Deutschland, Österreich, der Schweiz, Tschechien und Spanien hat er seine Vision umgesetzt. Becker lehnt sich nach 20 erfolgreichen Jahren nicht zurück. Sein neuestes Produkt, das Isotec-Flexband, beseitigt Risse im Beton. Und Betonsanierung hat bekanntlich Hochkonjunktur. **rm**